



PASCOM® ONE

RESELLER HANDBOOK

PASCOM®

WE UPGRADE BUSINESS
COMMUNICATIONS

INFO FÜR PASCOM PARTNER

Inhalt

03	Partner bei pascom - Beste Zusammenarbeit	20	Schulungen und Qualifikationen leicht gemacht
04	pascom Partnerschaft - Quick Start Guide	22	Erweitern Sie Ihr Firmenprofil
06	Vorteile, die klar zu erkennen sind	24	Einfache Kunden Management
08	Schnelles Wachstum Ihrer PASCOM Partnerschaft	26	Einfache Lizenzverwaltung - hinzufügen und erweitern
10	Schlankes Preismodel, das Sinn macht	28	Simple Telefonnummer Verwaltung & Portierungen
12	Einfache, benutzerfreundliche Geschäftskommunikation	30	Einfache Cloud-Migration für Onsite Kunden
14	Simpel und Verständlich - die Support Optionen	32	PASCOM FAQs
16	My pascom Portal - Einfach zu verwalten		



BESTE ZUSAMMENARBEIT

Durch eine Partnerschaft mit pascom sind Sie jetzt in der Lage, Ihren Kundenlösungen einen zusätzlichen Mehrwert zu verleihen. Sie haben also den ersten Schritt unternommen um Ihr Unternehmen und das Ihrer Kunden auf das nächste Level zu bringen.

Unser kompetentes Team arbeitet mit Ihnen Zusammen. Durch eine klare und effektive Kommunikation bauen wir eine dauerhafte Geschäftsbeziehung mit Ihnen auf, die nachhaltig zum Erfolg führt

Grundlegend simpel

Wir glauben an exzellenten Kundenservice und machen es daher von Anfang an so einfach wie möglich:

- C All-in-one Business Communications** - Call, Chat, Share und Meet von überall aus
- C Einfach faires Lizenzmodell** - einfach zu verstehendes Concurrent User Lizenzmodell
- C Einfacher Weg in die Cloud** - profitieren Sie vom kostenlosen Hosting
- C Intuitive Verwaltung** - einfaches und benutzerfreundliches Management System
- C Umfassender Support** - kostenlose Schulungen und Zugriff auf unsere Supportressourcen

QUICK **START** GUIDE FÜR IHREN **ERFOLG** BEI PASCOM

Da Sie nun pascom Partner sind, ist es an der Zeit den Ball ins Rollen zu bringen und pascom effektiv bei Ihren neuen und bestehenden Kunden zu vermarkten. Noch viel wichtiger ist, dass Sie von nun an Ansprechpartner in allen Belangen rund um die pascom-Lösungen Ihrer Kunden sind.

Diese einfachen Schritte helfen Ihnen beim Start als pascom Partner:

pascom Partner Bereich im Forum

Richten Sie Ihr pascom Support Forum Konto ein und senden Sie uns Ihren Benutzernamen an sales@pascom.net, um Zugang zu unserem Partnerbereich zu erhalten.

1

Download pascom Partner Media Kit

Im Partnerdownload-Bereich finden Sie alles was Sie brauchen, um pascom effektiv bewerben und verkaufen zu können. Von Preislisten und Feature-Flyern, über Produktbilder und Logos.

2

Zertifizieren Sie sich

Machen Sie sich mit Hilfe unserer Video-Tutorials mit dem pascom-Telefonsystem vertraut und zertifizieren Sie sich über unseren Online-Test, der Ihnen in Ihrem mypascom.net Partnerkonto zur Verfügung steht.

3

Starten Sie durch! Vermarkten/verkaufen Sie pascom Lösungen

Jetzt haben Sie Zugriff auf das Partnerforum, können das Partner-Media-Kit herunterladen und sind zertifiziert. Es ist an der Zeit, pascom-Lösungen auf Ihrer Webseite und in sozialen Medien zu bewerben, um Ihre pascom-Verkäufe zu steigern.

4





VORTEILE DIE KLAR ZU ERKENNEN SIND

Unser 4 Stufen Partnerprogramm hilft Ihnen dabei, durch lukrative Margen konstante Umsätze zu generieren. Erweitern Sie Ihr Service- und Produktportfolio durch eine mit modernster Technik ausgestattete Unified Communications Telekommunikationslösung.

	Registered	Certified	Premium	Excellence
Provision auf Abonnements & Gesprächsvolumen	10%	15%	20%	25%
Support (bei ONE Lizenzen)	✓	✓	✓	✓
NFR Lizenz	-	10 CU	25 CU	50 CU
Leads	-	✓	✓	✓
Marketing Toolkit	✓	✓	✓	✓
Free Online Training	✓	✓	✓	✓
Website listing	-	✓	✓	✓

SCHNELLES **WACHSTUM** IHRER PASCOM **PARTNERSCHAFT**

Je mehr Sie als pascom Partner wachsen, desto mehr Vorteile stehen Ihnen zur Verfügung. **Höhere Margen**, mehr Interessenten durch **Kundenkontakte** und Website-Listings, sowie einem direkten Herstellersupport über unser engagiertes Support-Team.

Wie können Sie Ihre pascom Partnerschaft ausbauen?

3 Schritte, um ein CERTIFIED-Partner zu werden

Als Erstes müssen Sie unsere kostenlose Online-Zertifizierung im mypascom Portal absolvieren. Zweitens: Sie müssen pascom auf Ihrer Webseite listen. Zu guter Letzt müssen Sie die Anforderung von 1 neuen Abonnement und 2.000 € Umsatz erfüllen.



Mehr verdienen als pascom PREMIUM-Partner

Nun, da Sie Ihren Kundenstamm vergrößert & sowohl das jährliche Minimum von 4 neuen Geschäftsabonnements und einen Umsatz von 5.000 € erreicht haben, ist der nächste Schritt auf dem Weg zum PREMIUM-Partner, die erfolgreiche Teilnahme an unserem 2-tägigen Premium-Partner-Training.



Stechen Sie als pascom EXCELLENCE-Partner heraus

Es ist nicht einfach, den Status eines pascom EXCELLENCE-Partners zu erlangen. Für diese Partnerstufe ist keine zusätzliche Ausbildung erforderlich. Sie müssen jedoch mindestens 20.000 € Umsatz und 8 neue Geschäftsabonnements pro Jahr erzielen, um von den höchsten Margen und Benefits zu profitieren.





SCHLANKES PREISMODEL DAS SINN MACHT

Wenn Kunden sich für Lösungen entscheiden, sind Preise meistens nicht das A und O, aber ein Preismodel muss klar, transparent und verständlich sein. Vor allem müssen Kunden den Mehrwert ihrer Investition erkennen können. Deshalb haben wir bei pascom das Concurrent User Lizenzpaket entwickelt:

Mehrwert und Wachstum für Ihr Unternehmen mit wiederkehrenden Einnahmen.

Concurrent Users erklärt

Legen Sie eine unbegrenzte Anzahl von Benutzern, Teams und Durchwahlen an. Nur aktive Benutzer belegen Lizenzen, durch Nutzung des UC-Clients oder führen eines abgehenden Anrufs. Nicht genutzte Lizenzen können dynamisch von jemand anderem genutzt werden.



Was Kunden suchen

Wir glauben an exzellenten Kundenservice und lizenzieren daher nicht pro Kanal, sodass eingehende Anrufe immer angenommen werden können. Kanallizenzmodelle begrenzen die Anzahl verfügbarer Sprachkanäle. Sobald die Grenze erreicht ist, hören Anrufer möglicherweise ein Besetztzeichen oder, viel schlimmer, einen Hinweis zur Lizenzbegrenzung.



Wertschöpfung durch mehr Flexibilität

Unbegrenzt bedeutet heute mehr als nur das Hinzufügen einer x-belibigen Anzahl. Die Lizenzierung pro Benutzer, Endgerät oder Durchwahl kann teuer, unflexibel und schwer skalierbar sein. Bei pascom fügen Sie einfach das hinzu, was Sie brauchen und bezahlen nur für das, was Sie verwenden.



Abonnements, ein zukunftssicheres Win-Win Model

Cloud und SaaS sind die Zukunft, was auch für Abomodellen gilt. Für Sie als Partner bieten Abonnements ein Win-Win Szenario. Cloud-Migrationen werden einfacher, da Kunden nicht doppelt zahlen und Ihr Unternehmen von wiederkehrenden Einnahmen profitiert.



EINFACHE, BENUTZERFREUNDLICHE & INTUITIVE KOMMUNIKATION

Wir haben vor langer Zeit aufgehört, Kunden mit Paketen und Add-ons zu verwirren. pascom-Lösungen sind heute allumfassend und bieten unseren Kunden alles was sie benötigen, um einen exzellenten Kundenservice anzubieten und Ihre Geschäftskommunikation optimal zu verwalten.

Klassische Telefonie

Wie Sie es von einem klassischen Telefonsystem erwarten, bieten pascom-Lösungen ein breites Spektrum an Telefonie-Tools an. Von IVR - Menüs bis hin zu benutzerdefinierten Ansagen und einem intelligenten Anrufverlaufsmanagement, ist alles enthalten.



Unified Communications und Zusammenarbeit

Heutige Geschäftskommunikation ist vielfältig: Desktop & Smartphones, Instant Messaging, Datenaustausch, Konferenzen. pascom Lösungen bieten eine zentrale Plattform zur vollen Kontrolle Ihrer Geschäftstelefonie und Steuerung Ihrer Mitarbeiter.



Kontakt Center

Der Schwerpunkt guter Kundenbindung liegt im Kontakt Center, dem Herz des Unternehmens. Unabhängig von der Unternehmensgröße erhalten Sie professionelle und fortschrittliche Kontakt Center Funktionen um Ihre Kommunikation zu steigern.



Intuitive Administration

pascom Lösungen sind überall verfügbar. Ob vor Ort oder in der Cloud. Durch eine einfache Bedienung und Verwaltung lassen sich Telefone, SIP Provider und Geschäftsanwendungen von Drittanbietern nahtlos in Ihre Infrastruktur integrieren.





SIMPEL UND VERSTÄNDLICH, DIE SUPPORT OPTIONEN

Technischer Support ist ein wesentlicher Aspekt bei der Implementierung einer Kommunikationsplattform. Als pascom Partner, jeder pascom ONE Lösung, dass Sie verkaufen, beinhaltet unser Next Business Day pascom-Support. Desweiteren können Sie als zertifizierter Partner oder höher, auf unsere PREMIUM Support Dienstleistungen zurückgreifen.

Der pascom Support deckt alle in der [Dokumentation](#) enthaltenen Bereiche ab:

pascom Support Forum

Unser Support Forum kann von allen Partnern und Kunden kostenlos genutzt werden. Das Forum ist nicht nur die beste Option für Fragen aller Art, sondern enthält auch einen dedizierten Bereich nur für Partner.



pascom Ticket System

Melden Sie sich bei my.pascom.net an und öffnen Sie einfach ein neues Support-Ticket. Für kundenspezifische Supportanfragen ist die Verwendung des Ticketsystems die beste Option, da alle Tickets protokolliert werden und Sie einen historischen Überblick über alle Supportanfragen erhalten.



pascom Support Hotline

In den seltenen Fällen, in denen eine sofortige Unterstützung erforderlich ist, können pascom-Partner über die pascom-Support-Hotline auf unser Support-Team zurückgreifen. Diese Option steht nur zertifizierten Partnern zur Verfügung, oder wenn der Kunde über eine pascom ONE-Lizenz verfügt.



pascom Remote Support

Die Remote-Support-Option von pascom ist nur für Partner und Kunden verfügbar, die für den PREMIUM-Support in Frage kommen. Sie umfasst alle Supportanfragen zu Themen / Problemen, die in der pascom-Dokumentation enthalten sind.



MY.PASCOM.NET EINFACH ZU VERWALTEN

Als pascom Partner haben Sie unsere Lösung sicherlich schon getestet und besitzen bereits Zugriff auf das my.pascom.net Portal. Die jetzt verfügbaren Partnerfunktionen ermöglichen Ihnen ein müheloses verwalten Ihrer Kundenlösungen und alles Rund um Ihre Partnerschaft.

Als pascom Partner können Sie mit dem My pascom Portal folgendes verwalten:

Ihre Kunden

Fügen Sie bestehende, neue und potenzielle Kunden zu my.pascom hinzu. Nehmen Sie von dort aus Ihre pascom gehostete Telefonanlagen in wenigen Minuten in Betrieb.



Ihre Partnerschaft

Fügen Sie Ihr Firmenprofil hinzu und erhalten somit eine detaillierte Übersicht über Ihre Partnerschaft. Sobald Sie den Zertifizierungsstatus erreicht haben, wird Ihr Unternehmen automatisch auf unserer Partnerseite aufgeführt und Sie gewinnen noch mehr Kunden.



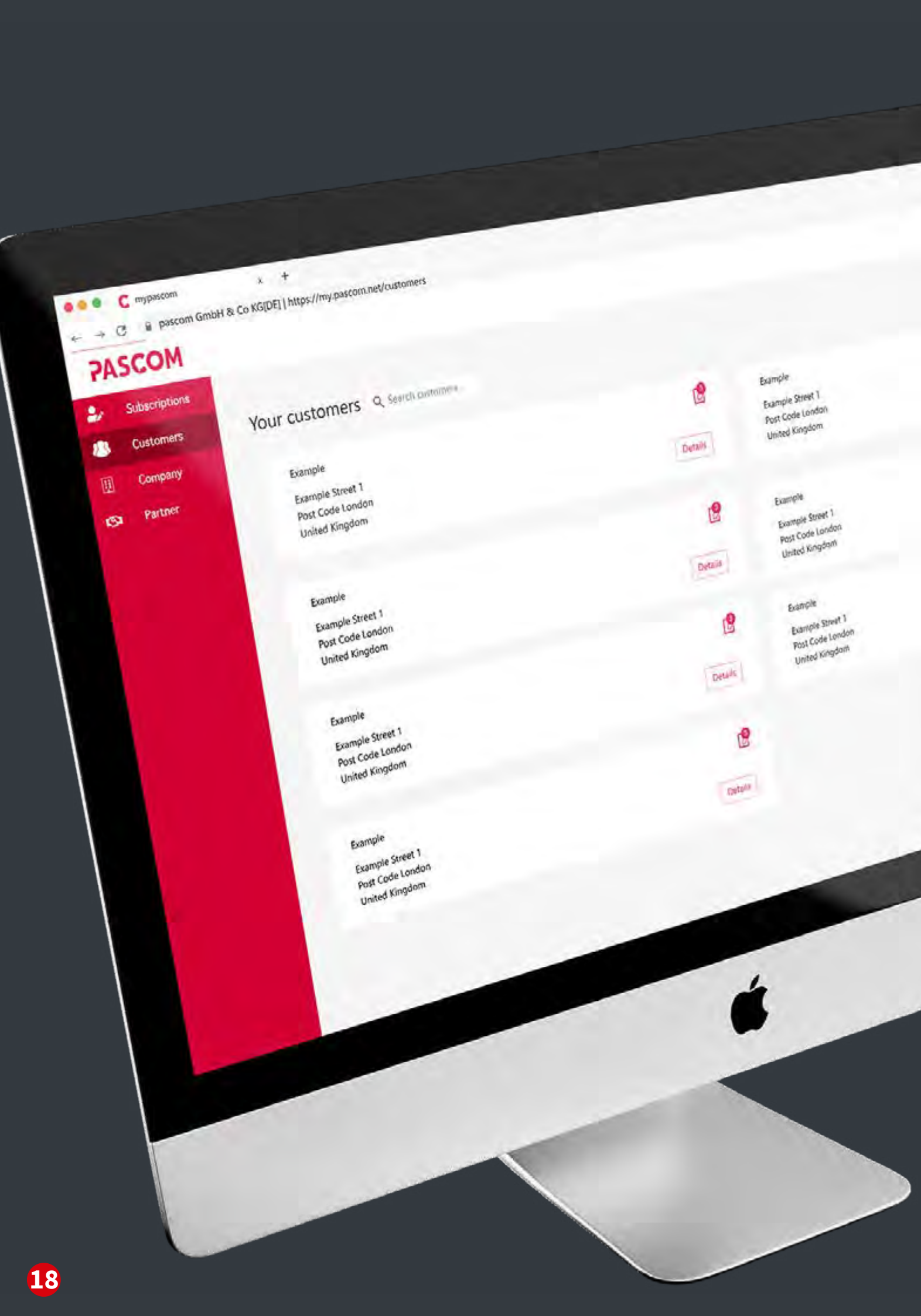
Ihr Firmenprofil

Fügen Sie alle relevanten Unternehmenskontakte hinzu, laden diese ein und weisen Ihnen entsprechende Zugriffsebenen zu. Dadurch behalten Sie die vollständige Kontrolle über das Lizenzmanagement Ihrer Kunden sowie über Schulungen und Zertifizierungen von pascom.



Sign in

[Sign in](#)[Create New Account](#)[Forgot your password? >](#)



MY.PASCOM.NET LEICHT ZU BENUTZEN UND ZU VERSTEHEN

Kunden gehören zu den wichtigsten Faktoren in einem Unternehmen, und sollten daher einfach, zeit- und kosteneffizient zu Verwalten sein. Daher haben wir das my pascom Portal für unsere Partner und deren Kunden so einfach wie möglich gemacht.

Der Login zu my.pascom.net eröffnet Ihnen folgende Möglichkeiten:

Hinzufügen und Upgraden von Abonnements

Das Skalieren und Aktualisieren von Lizenzen war noch nie so einfach. Unter "Abonnements" verwalten Sie Ihre Kundenabonnements und auch Ihre eigenen. Holen Sie sich mit der 30 Tage TRIAL Edition neue Kunden an Board und upgraden Sie dannach.



Kunden Management

Über die Schaltfläche "Kunden hinzufügen" fügen Sie alle Ihre Kunden und Interessenten zu my.pascom hinzu und profitieren so von einer zentralen Verwaltungsplattform mit der Sie gleichzeitig einen Kundenschutz gewährleisten.



Verwalten von Kundendaten

Verwenden Sie auf der Registerkarte "Kunden" die Schaltfläche "Details" um sich schnell relevante Kundendaten anzeigen zu lassen und um diese zu Bearbeiten. Adressen, Abonnementhistorie und sogar TRIAL Lizenzen Ihrer Kunden finden Sie zentralisiert abrufbereit



Zugriff auf Interessenten

Als pascom CERTIFIED, PREMIUM oder EXCELLENCE Partner weisen wir Ihnen Interessenten aus Ihrer Umgebung zu. Nach erfolgreicher Vermittlung erhalten Sie eine Email Benachrichtigung mit einem Link zu den Kundendaten im my.pascom.net Portal



SCHULUNG UND QUALIFIKATION LEICHT GEMACHT

Wissen ist Macht ! Mit unseren kostenlosen Schulungsressourcen und Online-Zertifizierungstests sind Sie perfekt aufgestellt. Nach einer Qualifizierung sind Sie als zertifizierter pascom Partner einen Schritt weiter um Ihren Umsatz durch attraktivere Margen weiter zu verbessern.

Starten Sie Ihr Training und qualifizieren Sie sich:

1

Klicken Sie im “Partner-Tab” auf “Partner-Test”

2

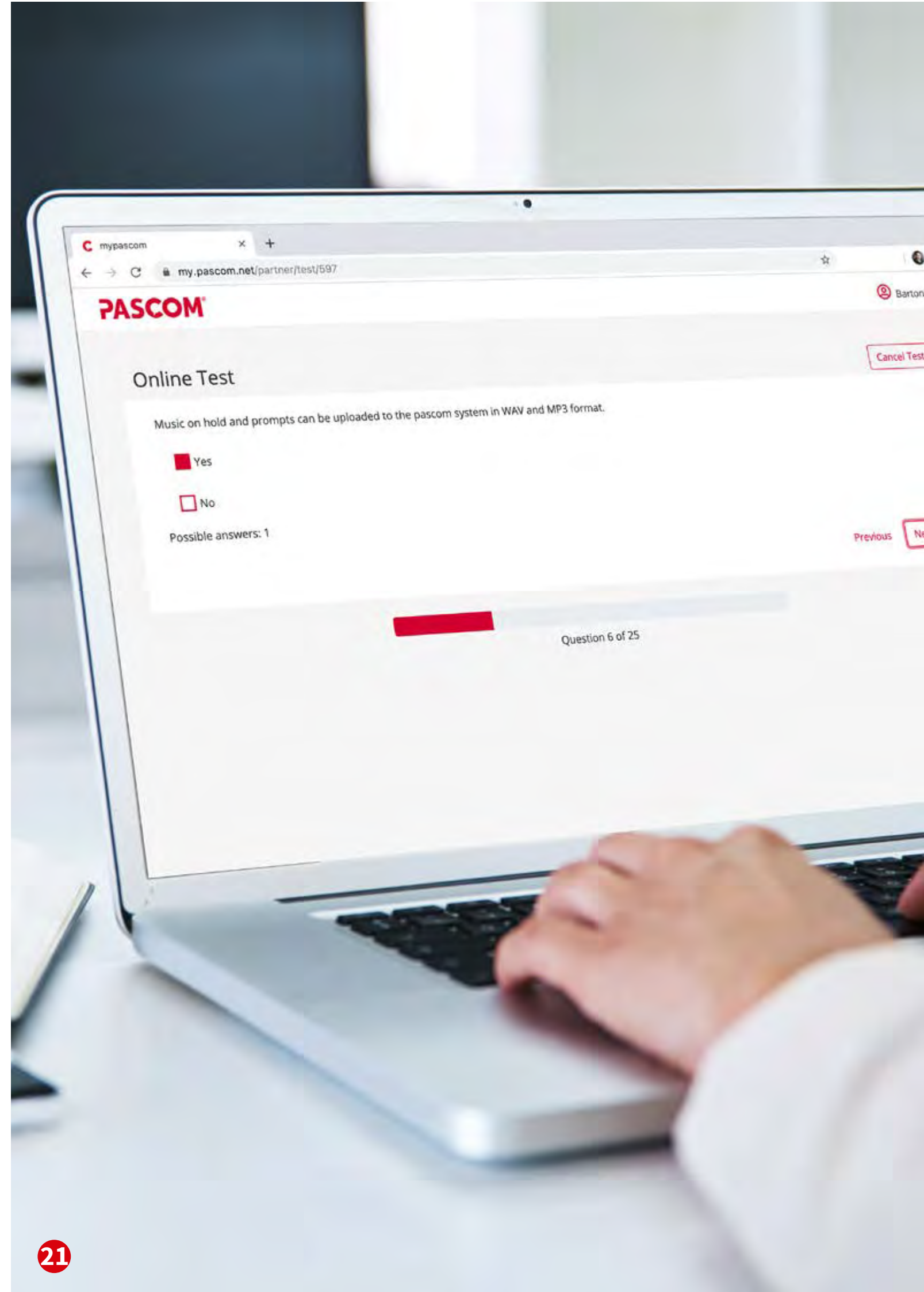
Zugriff auf Schulungen via den “Training-Link”

3

Mit “Start” beginnen Sie Ihre Online-Zertifizierung

4

Erreichen Sie 80% und Sie haben sich qualifiziert





ERWEITERN SIE IHR FIRMENPROFIL

Erhöhen Sie Ihre Online-Sichtbarkeit bei uns, indem Sie Ihr Unternehmensprofil in my.pascom.net hinterlegen, was für zertifizierte Partner und darüber möglich ist. Nutzen Sie unser Marketing-Toolkit und teilen Sie den Besuchern Ihrer Website mit, dass Sie ein Wiederverkäufer von pascom Lösungen sind.

pascom Partner Listing

Sobald Sie die Stufe eines zertifizierten Partners oder höher erreicht haben, werden Sie automatisch auf unserer Partnerseite aufgeführt, wodurch Sie Ihre Onlinesichtbarkeit erhöhen und mehr Kunden in Ihrer Region zu Ihrer Webseite finden.



Marketing Toolkit

Fügen Sie pascom auf Ihrer Website hinzu. Mit unserem Marketing Toolkit erhalten Sie eine Auswahl an Bilddateien und vorgefertigten Texten um Ihr Produktportfolio sichtbar zu erweitern. Dies hilft Ihnen dabei mehr Kunden anzuziehen.



Regelmäßige Newsletter

Unser regelmäßig erscheinender Newsletter wird Sie und Ihre Kunden über pascom-Neuigkeiten und Veranstaltungen auf dem Laufenden halten. So verpassen Sie keine Infos zu Webinaren, Keynotes und unseren Roadshows sowie Ausstellungen.



Blog und Social Media Inhalte

Wir erstellen und veröffentlichen eine breite Palette an branchenrelevanten Beiträgen in den sozialen Medien, die auf die Verbesserung der Geschäftskommunikation abzielen. Folgen, liken und teilen Sie unsere Inhalte, um eine stärkere Bindung zu Ihren Kunden zu fördern und neue Anhänger zu gewinnen.



IHREN KUNDENSTAMM **EINFACH** ERWEITERN UND AUSBAUEN

Das Hinzufügen und Einrichten eines neuen Kunden ist einfach und kann online in kürzester Zeit erledigt werden. Es ist ratsam, Ihren bestehenden Kundenstamm zu hinterlegen, da dies Ihrer Partnerschaft einen zusätzlichen Kundenschutz verleiht.

FÜGEN SIE IN 4 SCHRITTEN KUNDEN HINZU:

1 „Kunden“ auswählen und „Kunden Hinzufügen“ klicken

2 Kunden Kontaktdaten eingeben

3 „Kunden anlegen“ klicken & laden einen neuen Kontakt ein

4 „Neues Abonnement“ klicken um die 30-Tägige kostenlose Trial zu starten





BESTEHENDE KUNDEN ABOS **EINFACH** ERWEITERN

Skalierbarkeit ist ein zentrales Merkmal von pascom Telefonanlagen und einer der Hauptvorteile von Cloud-Telefonie und Collaboration. Mit mypascom ist die Erweiterung bestehender Kundenlösungen um neue Nutzer einfach und mit wenigen Klicks erledigt.

Unter „Abonnements“, das Abo auswählen & „Details“ klicken

1

Wählen Sie die Option „Abonnement Upgraden“.

2

Gesamtzahl der erforderlichen Benutzer eingeben

3

Wählen Sie Ihr bevorzugtes Service Level Agreement

4

Rechnungs- und Zahlungsinformationen prüfen & „Jetzt Kaufen“ klicken

5

UNKOMPLIZIERT NEUE TELEFONNUMMERN HINZUFÜGEN

Benötigt Ihr Kunde neue Geschäftsrufnummern? Ein neuer Kunde möchte seine aktuellen Rufnummern von seinem bisherigen Anbieter portieren? Egal, was Ihr Kunde benötigt, von einzelnen Telefonnummern bis hin zu kompletten Nummernblöcken, das Hinzufügen von Telefonnummern in **mypascom** ist schnell und einfach durchgeführt.

So fügen Sie in nur wenigen Schritten Telefonnummern hinzu:



Wählen Sie „Telefonnummern“ aus dem Menü

1

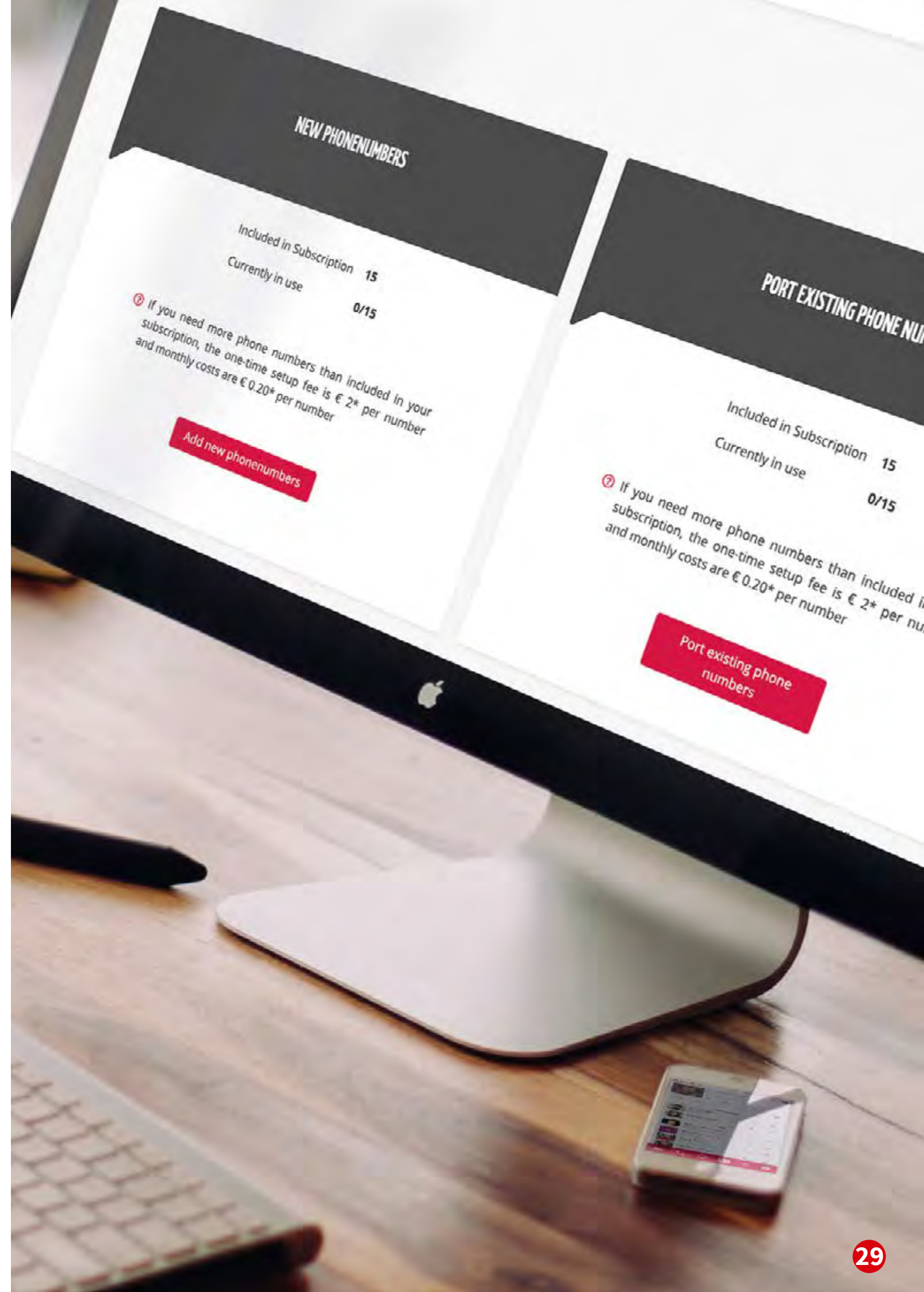
„Telefonnummer hinzufügen“ klicken & das gewünschte Kundenabonnement auswählen

2

Entweder „Neue Telefonnummern“ oder „Vorhandene Telefonnummern portieren“ auswählen

3

Folgen Sie dem Rufnummern-Einrichtungsassistenten



EINFACHE CLOUD MIGRATION FÜR ONSITE KUNDEN

Der Trend zu cloudbasierter Kommunikation wird von Tag zu Tag stärker. Vorbei sind die Zeiten, in denen Cloud-Lösungen nur für Start-Ups und kleine Unternehmen galten. Eine starke Cloud-Plattform in Verbindung mit einem attraktiven Abonnementmodell ergibt die perfekte Basis für zukunftssichere Kundenlösungen

Migrieren Sie bestehende Onsite Kunde einfache in die Cloud:

1

Sichern Sie das Onsite pascom System

2

Erstellen Sie eine neue PASCONE TRIAL Telefonanlage

3

Stellen Sie das System mit dem Backup wieder her

4

Bei der Migration hilft unser Sales Team



PASCOM FAQs



Was ist pascom ONE?

pascom ONE ist eine cloudbasierte Telefonanlage, mit Apps für alle gängigen Desktop- und Smartphone Plattformen für Telefonate, Videokonferenzen, Screensharing, Messaging und mehr.



Wie erstellt man eine neue Cloudinstanz?

Das kann nur der Kunde. Dazu benötigt er einen mypascom Account, zu dem Sie ihn aus Ihrem mypascom Partneraccount zuerst einladen müssen (KUNDEN/Kunden hinzufügen).

Mit dem Kunden(-account) erstellen Sie gemeinsam eine pascom ONE TRIAL, auf die sofort eine Subscription abgeschlossen werden kann, wenn die IBAN des Kunden hinterlegt wurde.

Erfolgt dies 30 Tage lang nicht, stoppt die Anlage wieder automatisch. Es ist keine weitere TRIAL innerhalb dieses Accounts mehr möglich!



Muss die Rufnummer zu pascom portiert werden?

Rufnummern können portiert werden, müssen aber nicht. pascom kann neue Rufnummern bereitstellen oder der Kunde telefoniert weiter mit seinem bisherigen Provider.

pascom ONE unterstützt eine Vielzahl von Providern, eine komplette Übersicht finden Sie unter <https://www.pascom.net/doc/de/trunk-templates/#pascom-unterstuetzte-vorlagen>.



Wie portiert man Nummern zu pascom ONE?

Im mypascom Portal kann man einen Portierungsantrag stellen, indem man dem Portierungsassistenten folgt. Nach dem hinterlegen der Portierungsdaten, können Sie den generierten Portierungsauftrag herunterladen und unterschrieben wieder hochladen.

Um eine Ablehnung bei der Portierung zu vermeiden, überprüfen Sie bitte alle Angaben auf Richtigkeit: Rufnummern, abgebender Provider, Daten des Kunden wie sie beim abgebenden Provider hinterlegt sind, Unterschrift und **FIRMENSTEMPEL**.





PASCOM FAQs



Warum benötigt der Kunde einen mypascom Account

Lizenznehmer und Vertragspartner ist der Endkunde. U.a. für die Rechnungsstellung ist ein validierter Benutzeraccount erforderlich.

Auch kann der Kunde seine Abos verwalten, Nummern portieren oder neu beantragen sowie seinen Einzelverbindungsachweis einsehen.



Wie wird abgerechnet?

pascom obliegt den rechtlichen Anforderungen für Anbieter von Terminierungsdienstleistungen und übernimmt alle aus der Gesprächsterminierung entstehenden Verpflichtungen gegenüber Gesetzgeber und Regulierer.

Die Rechnungsstellung erfolgt daher monatlich an den Endkunden. Der Vertriebspartner erhält im Folgemonat seine Provision gem. Partnerstatus (Registered, Certified, Premium, Excellence) überwiesen. Telefoniert der Kunde auch mit pascom ONE, wird die Airtime gleichfalls verprovisioniert.



Wo finde ich Preise?

Loggen Sie sich mit Ihrem Partneraccount in mypascom ein und navigieren Sie im Menü links auf PARTNER MEDIA. Hier finden Sie neben Preislisten und einem Preiskalkulator auch unsere Produktflyer und Marketingtools.



Bietet pascom Schulungen an?

Ja, kostenfreies Basic Training und kostenpflichtige Premium Training (Voraussetzung für höheres Partner Level).

PASCOM SOFTWARE MEHR POWER FÜR IHR BUSINESS.



TOP PREIS/LEISTUNG

Wir haben etwas gegen hohe Preise: Mit dem „Concurrent User“-Modell ist der Einsatz von pascom schnell und kalkulierbar, es gibt keine Extramodule oder versteckten Kosten.



STATE OF THE ART TECHNIK

Erfüllen Sie alle Anforderungen Ihrer Kunden, egal ob für Desktop, Mobile, Office oder Homeworker, direkt aus der Cloud. Mit pascom werden Sie zum Komplettanbieter für Business Communication Lösungen.



MEHR MARGE - JEDES JAHR

pascom Lizenzen gibt es ausschliesslich als jährliche Subscription, verdienen Sie daran! Steigern Sie Ihren Partner Level und Sie verdienen noch mehr. Erreichen Sie den pascom Premium oder Excellence Partnerstatus und wir belohnen Sie mit Leads aus Ihrer Region.



MADE IN GERMANY - SEIT 1997

Als eigentümergeführtes Unternehmen steht pascom seit mehr als 20 Jahren für Qualität und Verlässlichkeit. Softwareentwicklung und Support erfolgen in unserem Stammhaus im Herzen von Bayern, ebenso der Betrieb unseres zertifizierten Datacenters.

PASCOM GmbH

Hauptsitz

Berger Straße 42
94469 Deggendorf
Deutschland
+49 991 29691-0
+49 991 29691-999

Niederlassung Regensburg

Bajuwarenstraße 2e
93053 Regensburg
Deutschland
+49 941 280956-0
+49 941 280956-19



+49 991 29691-0

info@pascom.net · www.pascom.net

PASCOM®